

CAHIER

Votre identité

mon Odyssée Entreprendre©

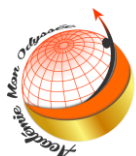
© *mon Odyssée* ENTREPRENDRE 2018- 2019 – www.isabellecham.com

Les demandes sont à adresser à :

Isabelle Cham

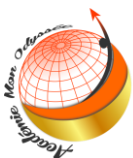
contact@isabellecham.com

Tous droits du producteur et du propriétaire de ce produit sont réservés à tous les pays.
Isabelle Cham, l'auteure, autorise la reproduction d'un exemplaire de ce livret pour usage personnel.
Sauf autorisation, la duplication, la location, le prêt, l'utilisation de ce produit pour exécution publique sont interdites à des fins commerciales. Ce programme, les données y afférentes et d'autres éléments doivent donc être traités comme toute autre documentation sur laquelle s'exerce la protection par le droit d'auteur.



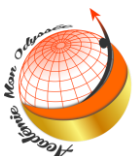
Partir de soi pour savoir ce que vous offrez de différent...

Avant de trouver vos clients vous devez avant toute chose définir ce que vous avez à offrir de différenciateur sur le marché. Vos valeurs, vos engagements, vos promesses, vont jouer un rôle capital pour vendre et attirer vos prospects. Commençons donc par la commencement, c'est-à-dire : vous !

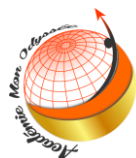


Consignes

Trouvez un moment au calme, installez-vous et revenez sur le sujet autant de fois que vous le souhaitez au cours de votre projet. Il est normal que les choses évoluent dans votre esprit. Par ailleurs il n'y a aucune bonne ou mauvaise réponse. La seule consigne ici, puisqu'il s'agit d'un temps de réflexion pour vous seul(e), c'est d'être le plus honnête possible avec vous-même pour faire votre chemin efficacement. Vous avez le droit de vouloir autre chose pour vous-même, pour votre vie, pour votre entourage... vous avez le droit de vouloir plus de responsabilités, plus d'argent, plus de liberté... plus de tout ce dont vous rêvez ! Ne vous censurez pas en répondant à ces questions. Soyez fidèles à vous-mêmes et à la perception de vous-même.



Questions



VOTRE HISTOIRE A VOUS, CELLE QUE VOUS ALLEZ ETRE CAPABLE DE METTRE EN AVANT POUR PROUVER VOTRE LEGITIMITE

Quelles situations ou quelles difficultés j'ai eu à relever dans ma vie professionnelle ou personnelle ?

(Quelles sont les situations qui vous ont mis(e) au défi ? Quelles sont les difficultés que vous surmontées ? Quelles ressources personnelles avez-vous utilisez pour relever ces défis ?).

.....
.....
.....

Qu'avez-vous compris ou acquis comme compétence supplémentaire ?

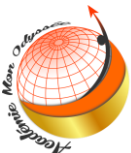
(Qu'êtes-vous capable aujourd'hui de traiter, de comprendre, de dépasser grâce à l'expérience que vous avez vécue face à l'adversité ou à des difficultés personnelles ou professionnelles ou les deux ?)

.....
.....
.....

Quels résultats avez-vous obtenus ?

(Quelle solution, quel secret, quelle compétence(s) rare(s), quelle force ... avez-vous acquis grâce au fait que vous avez dépassé ces difficultés, ces défis, ces obstacles professionnels ou personnels ? Quelle longueur d'avance cela vous donne ?)

.....
.....
.....



Vos notes

