

# CAHIER

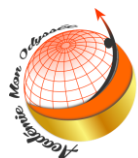
*Quelles sont vos différences*

*mon Odyssée Entreprendre*©

© *mon* Odyssée ENTREPRENDRE 2018- 2019 – [www.isabellecham.com](http://www.isabellecham.com)

Les demandes sont à adresser à :  
Isabelle Cham  
[contact@isabellecham.com](mailto:contact@isabellecham.com)

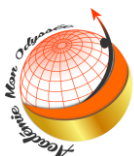
Tous droits du producteur et du propriétaire de ce produit sont réservés à tous les pays.  
Isabelle Cham, l'auteure, autorise la reproduction d'un exemplaire de ce livret pour usage personnel.  
Sauf autorisation, la duplication, la location, le prêt, l'utilisation de ce produit pour exécution publique sont interdites à des fins commerciales. Ce programme, les données y afférentes et d'autres éléments doivent donc être traités comme toute autre documentation sur laquelle s'exerce la protection par le droit d'auteur.



## ***Quelles sont vos différences***

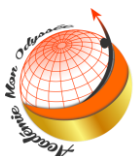
Vous le savez, sur un marché l'idée pour réussir n'est ni de suivre les leaders ni d'être le premier à défricher. Dans le premier cas vous passez votre vie à essayer de rattraper les leaders et vous vous épuisez autant que vous faites fondre vos marges. Dans le deuxième cas il vous faut un solide financement pour vivre pendant que le marché mûrit.

Il faut être au bon moment, au bon endroit. Pour trouver le positionnement idéal, il faut d'abord connaître ce que vous apportez de différent par rapport à votre savoir-faire, à votre expérience et à vos prises de conscience. Travaillons ici sur vos forces, vos atouts et vos talents.

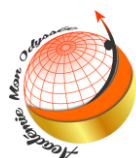


# Consignes

*Trouvez un moment au calme, installez-vous et revenez sur le sujet autant de fois que vous le souhaitez au cours de votre projet. Il est normal que les choses évoluent dans votre esprit. Par ailleurs il n'y a aucune bonne ou mauvaise réponse. La seule consigne ici, puisqu'il s'agit d'un temps de réflexion pour vous seul(e), c'est d'être le plus honnête possible avec vous-même pour faire votre chemin efficacement. Vous avez le droit de vouloir autre chose pour vous-même, pour votre vie, pour votre entourage... vous avez le droit de vouloir plus de responsabilités, plus d'argent, plus de liberté... plus de tout ce dont vous rêvez ! Ne vous censurez pas en répondant à ces questions. Soyez fidèles à vous-mêmes et à la perception de vous-même.*



# Questions



# VOS PASSIONS

## Que faites-vous depuis au moins 20 ans en dehors de votre travail ou de votre vie quotidienne, avec passion ?

*(Qu'il s'agisse d'une activité, d'un sport, d'un art, d'un violon d'Ingres, de quelque chose que vous faites sans que personne ne le sache vraiment, listez ce en quoi vous avez acquis de l'expérience avec cette passion).*

.....  
.....  
.....

## Que vous apporte cette passion ?

*(Quelle satisfaction développe cette passion en vous ? Quelle compétence vous donne-t-elle que vous n'exploitez pas nécessairement dans le reste de votre vie ? que vous a-t-elle appris d'essentiel sur vous ?)*

.....  
.....  
.....

## Est-ce que cette passion est partageable ?

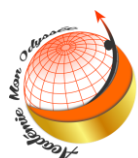
*(Comment ? Sous quelles formes ? A quelle fréquence ?)*

.....  
.....  
.....

## Est-ce que cette passion résume une partie de vous importante ?

*(A quelle fréquence pratiquez-vous cette passion ? Avez-vous une expérience et une compétence que vous jugez suffisantes pour vous en servir professionnellement ? Si votre réponse est négative, que devriez-vous faire pour pouvoir transmettre cette passion aux autres ?)*

.....  
.....  
.....



# VOS COMPETENCES

**Pour quelle compétence êtes-vous actuellement rémunéré(e) ? (si vous ne travaillez pas ou si vous êtes non employé(e) décrivez si vous avez eu une activité entre 5 ans et plus sur le marché ?)**

.....  
.....  
.....

**Pour quel(s) compétence(s) talents vous avez jusqu'ici fait la différence sur votre marché ? (si vous ne pouvez répondre à la question, passez à la suivante)**

.....  
.....  
.....

**Quels ont été vos succès au cours de votre existence (tout domaine confondu : professionnel, social, associatif, sportif, etc.) ?**

.....  
.....  
.....

**Dans quels domaines votre entourage ou les gens aiment venir à vous, vous questionner ou vous consulter ?**

.....  
.....  
.....



**Qu'est-ce que les autres apprécient à votre sujet ? Ou quelle est votre réputation si vous croyez en avoir une (vous pouvez interroger votre entourage si vous n'êtes pas sur(e) de vos réponses) ?**

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....





# SYNTHESE

**Donnez 3 mots clés pour définir en quoi votre passion vous différencie ?**

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

**Donner 3 raisons d'utiliser vos compétences et vos savoir-faire acquis ?**

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....



# Vos notes

○

