

# VOTRE PROFIL ENTREPRENEURIAL

## VOTRE GRILLE





## Découvrez votre style de personnalité et vos potentiels

### Consignes

- 1) Pour réaliser le test, vous avez besoin de 30 minutes environ au calme. Prévoyez un espace tranquille, une boisson et un stylo. En revanche évitez toute distraction : bruits extérieurs, musique, radio, TV, etc.
- 2) Prenez le questionnaire en page 2 et la grille en page 8.
- 3) Lisez chacune des questions et répondez soit par A, soit par B (donc une seule case chaque fois : soit A, soit B).
- 4) Exemple : question 1, vous choisissez la réponse A donc vous faites une croix dans la case :

1.	<input checked="" type="checkbox"/> A	<input type="checkbox"/> B
----	---------------------------------------	----------------------------

- 5) **Attention !** : La grille se remplit de gauche à droite et non de haut en bas. Suivez bien les numéros des questions.
- 6) A la fin de votre questionnaire, additionnez les cases noires d'une part et les cases oranges d'autre part. Notez les totaux ci-dessous, dans chaque colonne.

### Choix entre A ou B

- 7) Vous aurez parfois du mal à choisir entre A ou B : c'est normal ! Les questions sont basées uniquement sur vos préférences. Pas sur ce que vous croyez être une vérité. Ne répondez qu'en fonction de vos préférences. C'est quoi une préférence ? Lorsque votre médecin vous dit : sur vos tartines, ne mettez que du beurre ou que de la confiture, quelle préférence allez-vous privilégier ? C'est exactement la même chose avec les questions ici présentes : votre choix doit se faire en fonction de ce que vous préférez naturellement quand vous devez faire un choix. Même si la préférence est infime par rapport à l'autre solution ! Choisissez celle où votre personnalité vous porte naturellement, spontanément. Il n'y a aucune bonne ou aucune mauvaise réponse ! Si vraiment vous n'y parvenez pas, réfléchissez à 3 ou 4 situations correspondantes à la question qui vous sont arrivées récemment ou dans votre vie. Et regardez comment vous avez réagi dans ce cas de figure, spontanément.
- 8) Enfin si vous avez vraiment des problèmes pour répondre à certaines questions, laissez-les de côté et continuez le questionnaire. Vous reviendrez sur ces questions avant de faire vos totaux, pour y répondre. Mais dans ce cas **ATTENTION !** Ne vous trompez pas de case ! Répondez bien dans les cases correspondantes à chaque question (c'est-à-dire en lecture horizontale) :

Question 1 =

1.	<input checked="" type="checkbox"/> A	<input type="checkbox"/> B
----	---------------------------------------	----------------------------

Question 2 =

2.	<input checked="" type="checkbox"/> A	<input type="checkbox"/> B
----	---------------------------------------	----------------------------

Question 3 =

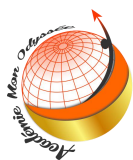
3.	<input checked="" type="checkbox"/> A	<input type="checkbox"/> B
----	---------------------------------------	----------------------------

Question 4 = etc.

4.	<input checked="" type="checkbox"/> A	<input type="checkbox"/> B
----	---------------------------------------	----------------------------

- 9) Dernière consigne : il n'y a aucune limite de temps, aucun record à calculer et vous gardez les réponses que nous commenterons en séance individuelle. Donc ne vous mettez pas de pression, l'exercice est simple et ne mesure absolument pas votre degré d'intelligence mais seulement vos préférences, ce qui va vous éclairer sur votre chemin à suivre pour vos projets. Donc la chose la plus importante est de toujours répondre non pas en fonction de la personne que vous rêvez d'être mais, réellement, c'est-à-dire comment vous réagissez, pensez ou décidez en général.

Je vous souhaite bonne découverte de votre profil.



## QUESTIONNAIRE

**1.**

Au cours d'une discussion, auriez-vous tendance à :

<b>A</b>	Parler beaucoup ou	Restons prudent ! ou	A ses idées ? ou	Vous vous organisez à l'avance ou
<b>B</b>	Ecouter avant de réagir	Ailleurs c'est toujours mieux !	A la personne elle-même	Vous vous y mettez juste avant l'échéance ?

**2.**

Laquelle de ces deux affirmations s'applique le mieux à vous ?

**3.**

Lorsque vous rencontrez quelqu'un de nouveau, à quoi vous intéressez-vous ?

**4.**

Quand vous avez un projet ou une tâche :

**5.**

On vous pose une question. Vous répondez :

**6.**

Pour expliquer quelque chose à quelqu'un

**7.**

On vous critique ! Comment réagissez-vous ?

**8.**

Face à une décision à prendre :

<b>A</b>	Spontanément ou	Vous allez droit aux détails ? ou	Vous remettez en question celui qui vous critique (ou sa compétence) ? ou	Vous cherchez d'abord une solution claire et précise ou
<b>B</b>	Vous réfléchissez ?	Vous lui donnez d'abord une vue d'ensemble	Cela vous remet personnellement en question	Vous mûrissez votre choix, parfois longtemps ?

**9.**

Avoir une conversation avec quelqu'un, pour vous c'est :

**10.**

Que voyez-vous en premier :

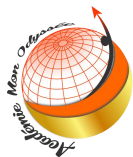
**11.**

Comment vous percevez-vous d'une façon générale :

**12.**

Il est plus difficile pour vous de :

<b>A</b>	Plutôt plaisant (sauf exception) ou	Les détails des choses ? ou	Pas très sensible ou	Vous détendre ou
<b>B</b>	Intéressant si la personne dit quelque chose d'intéressant ?	La forme générale des choses	Trop sensible ?	Terminer ce que vous avez entrepris ?



**13.**

Lorsque vous abordez un groupe de personnes pour la première fois :

<b>A</b>	Vous vous présentez directement ? ou
<b>B</b>	Vous attendez la bonne occasion d'entrer en contact avec ce groupe

**14.**

Qu'est-ce qui compte le plus pour vous lorsque vous devez prendre une décision :

Les faits concrets et les détails dont vous avez connaissance ou
Les possibilités qui peuvent se produire ?

**15.**

Lorsque vous constatez que quelqu'un avec qui vous discutez, n'a pas votre point de vue, vous :

Critiquez ou
Faites des compliments

**16.**

Quand vous avez un travail, avez-vous plutôt tendance à :

Ranger de suite ce dont vous vous êtes servi ou
Passer à autre chose en remettant le rangement à plus tard ?

**17.**

Quand un blanc se produit dans une conversation, vous :

<b>A</b>	Le rompez rapidement ou
<b>B</b>	Vous « écoutez » le silence ?

**18.**

Vous devez résoudre un problème, vous :

Surtout vous appliquez une méthode dont vous connaissez déjà l'efficacité ? ou
Recherchez naturellement s'il existe de nouvelles méthodes

**19.**

Commencez-vous par :

Dire d'abord ce qui ne va pas et réserver les compliments pour plus tard ou
Dire ce qui va bien quitte à passer sur les critiques

**20.**

Quand vous avez un projet à mener, avec beaucoup d'étapes clés :

Vous vous faites un tableau, des listes, etc. que vous suivez le plus scrupuleusement possible ou
Vous ne suivez que votre inspiration et votre logique personnelle d'organisation ?

**21.**

Quelqu'un pose une question en réunion, vous êtes de ceux qui :

<b>A</b>	Répondent spontanément et librement ou
<b>B</b>	Qui tournent d'abord leur langue dans la bouche avant de répondre ?

**22.**

Lorsque vous avez des questions pratiques à traiter:

Vous êtes à l'aise ou
Vite submergé(e) ou agacé(e)?

**23.**

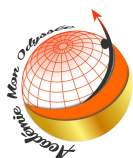
Quelle est votre attitude naturelle en général :

Vous êtes quelqu'un de ferme et direct ou
Quelqu'un de souple et d'indulgent ?

**24.**

Comment organisez-vous vos dossiers :

De façon claire et ordonnée Ou
Vous entassez juste les informations, quitte à tout garder ?



**25.**

A l'occasion d'un cocktail ou d'un événement

**A** Etes-vous souvent le centre d'attraction  
ou

**B** Vous préférez évoluer en petit comité ?

**26.**

Vous êtes plutôt :

Réaliste ?  
ou

Imaginatif

**27.**

Pensez-vous être plutôt :

Sceptique ou critique  
ou

Compréhensif et ouvert ?

**28.**

Pour vous, il faut plutôt :

Faire ce qui a été prévu quitte à corriger les difficultés plus tard  
Ou

Changer en fonction des événements et s'adapter  
Sans cesse?

**29.**

Voilà des heures que vous êtes en réunion. Vous avez besoin :

**A** Vous avez envie d'aller vous détendre avec vos collègues ?  
ou

**B** De prendre du recul seul et tranquille

**30.**

Naturellement, vous avez tendance à :

Collecter des informations et des données précises pour agir ?  
ou

Imaginer sans cesse de nouvelles façons de faire

**31.**

Vous décidez quelque chose. Avez-vous tendance à :

Prendre en compte le résultat que vous en attendez  
ou

L'impact que votre décision peut produire sur les personnes en général ?

**32.**

Vous avez plutôt tendance à :

Avoir un programme pour mener tous vos projets  
ou

Laisser les options ouvertes le plus longtemps possible ?

**33.**

Lorsque vous commencez un projet, automatiquement vous :

**A** Vous en parlez avec des collègues pour confronter des idées  
ou

**B** Vous réfléchissez d'abord de votre côté pour avoir une vue d'ensemble et des options de discussion ?

**34.**

Lorsque vous réfléchissez sur un dossier, vous :

Réunissez d'abord des données que vous analysez  
ou

Vous jetez d'abord les idées sur le papier avant de rechercher des données précises ?

**35.**

Comment arrivez-vous à convaincre :

Le rigueur de votre argumentation  
ou

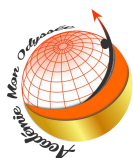
Votre force de conviction

**36.**

Si vous perdez quelque chose c'est plutôt :

Rarement mais dans ce cas vous êtes quasi sûr de ne pas retrouver ce que vous avez perdu  
ou

Très souvent, mais vous finissez par retomber dessus tôt ou tard ?



**37.**

En groupe comment vous démarquez-vous ?

<b>A</b>	« Je suis spontané(e) et abordable » :
	ou
<b>B</b>	« Il peut m'arriver régulièrement de réagir sans réfléchir ».

**38.**

On vous demande d'étudier un document. Vous allez regarder en premier :

Les détails et les faits
ou
Les résultats et les conséquences ?

**39.**

Vous avez une décision à prendre. Allez-vous procéder en :

Prenant d'abord du recul
ou
En vous impliquant personnellement ?

**40.**

Vous préférez d'une manière générale :

Planifier si vous en avez le temps
ou
Toujours agir en improvisant selon les circonstances ?

**41.**

Au cours d'une conversation il vous arrive de :

<b>A</b>	Parler en même temps que vos interlocuteurs ?
	ou
<b>B</b>	Laisser des silences s'installer

**42.**

Quand vous rassemblez des données pour un dossier, elles sont plutôt :

Très précises et concrètes
ou
Organisées sous forme de synthèses et de graphiques ?

**43.**

Vous est-il plus facile :

D'affirmer votre point de vue
ou
De vous mettre à la place des gens

**44.**

Lorsque vous classez des données, vous avez dans l'idée que :

Elles doivent être accessibles à n'importe qui
ou
Qu'il s'agit avant tout de votre classement à vous ?

**45.**

Vous rencontrez une personne pour la première fois :

<b>A</b>	Vous êtes à l'aise dès le premier contact
	ou
<b>B</b>	Attendez-vous que l'on en vienne au vif du sujet pour vous sentir à l'aise

**46.**

Que diriez-vous de vous ? :

« J'ai un grand sens pratique »
ou
« J'ai une véritable vision stratégique » ?

**47.**

Que disent les autres de vous :

Froid
ou
Emotif

**48.**

Vous dites plus naturellement ?

« Ce qui est fait n'est plus à faire ! »
ou
« Demain est un autre jour ! »

**49.**

Comment préférez-vous vous ressourcer ?

<b>A</b>	Avec des amis, en faisant des activités ou la fête
	ou
<b>B</b>	Seul, en faisant ce que j'aime uniquement.

**50.**

Vous préférez ce qui est :

Concret, pragmatique, factuel
ou
Imaginatif, nouveau, abstrait ?

**51.**

Vous décidez de façon plutôt :

Objective et impersonnelle
ou
Personnelle, en vous appuyant sur vos convictions intérieures profondes ?

**52.**

Préférez-vous agir plutôt de façon :

Organisée, méthodique, planifiée
ou
Souple, adaptable, spontanée ?



## Questionnaire

Reportez-vous au questionnaire et chaque fois, notez votre réponse A ou B.

### Attention !

La grille se remplit de gauche à droite et non de haut en bas. Suivez bien les numéros des questions.

1. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B	→	2. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B	→	3. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B	→	4. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B
5. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		6. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		7. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		8. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B
9. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		10. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		11. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		12. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B
13. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		14. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		15. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		16. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B
17. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		18. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		19. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		20. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B
21. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		22. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		23. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		24. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B
25. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		26. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		27. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		28. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B
29. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		30. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		31. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		32. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B
33. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		34. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		35. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		36. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B
37. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		38. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		39. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		40. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B
41. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		42. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		43. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		44. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B
45. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		46. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		47. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		48. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B
49. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		50. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		51. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B		52. <input type="checkbox"/> A <input type="checkbox"/> B

Dans chaque colonne, additionnez les cases A d'une part et les cases B d'autre part. Notez les totaux ci-dessous, dans chaque colonne.

<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
----------------------	----------------------	----------------------	----------------------

Nous discuterons de vos résultats en séance individuelle. Prenez vite rendez-vous par email : [contact@isabellecham.com](mailto:contact@isabellecham.com)



## Vos notes

N1	

N2	

N3	

N4	





## Vos questions

Q1	

Q2	

Q3	

Q4	